

お申し込み方法



<https://capla-kensyu.jp/>

「キャプラ研修サーチ」のサイトよりお申し込みください。
※FAX、お電話でのお申し込みは受け付けておりません。

キャプラ研修サーチ

検索



講師派遣サービス

こんなご希望には
講師派遣サービスがおすすめです！



- ・自社独自の課題に合わせて研修カリキュラムを組みたい
- ・少人数の参加ではなく、階層・テーマ・職種ごとに意識改革を図りたい
- ・受講者人数が多いため、まとめて受講することでコストを抑え、効果を高めたい

キャリアプランニングの講師派遣サービス3つの特長

1 ヒアリングに基づいた研修プログラムのカスタマイズ

企業、組織が抱えるさまざまな問題や研修に対するご要望など、詳細なヒアリングをおこないます。ヒアリングした内容をもとに、研修の目的やゴールを整理したうえで、プログラムをカスタマイズした研修をご提供いたします。

2 中期的な教育計画の実現

単発の研修だけでなく、複数回にわたる研修の企画、実施のサポートをいたします。継続的に受講者の方へ気づきを促すことで、意識改革やスキルの浸透だけではなく、行動変容や、職場風土の改善、醸成につながります。

3 実施後の細やかなアフターフォロー

研修時の気づきや今後の課題などについて、研修レポートをもとにフィードバックいたします。研修に対する受講者の反応や今後の課題など、研修後の取り組みに活用できるさまざまな参考情報をご提供いたします。

キャンセル規定・注意事項

- お申し込みキャンセル期限は、開催日の7日前まで(中6日必要)です。それ以降のキャンセルは、事務手数料として受講料の半額をご請求させていただきます。
ただし、セミナー当日にご連絡なく欠席された場合は、全額をご請求させていただきます。あらかじめご了承ください。
(※4月開催の新入社員研修は除く)
- キャンセルのご連絡は、メールでお願いいたします。(capla-kensyu@capla.co.jp)
- 新入社員研修シリーズを含む全てのセミナーは「個人でのお申し込み」「同業の方(個人でコンサルタント業、研修講師業をされている方を含む)のお申し込み」はご遠慮いただいております。
- オンラインセミナーは1人1台のデバイス、1人1アカウントを利用する「個人参加型」として受付させていただきます。
複数人での視聴は、お断りさせていただきます。
- その他、WEBにてオンラインセミナー受講に関する注意事項をご確認のうえ、お申し込みいただきますよう、ご協力のほどよろしくお願ひいたします。
- お申し込み人数が研修実施に必要な最低人数に達しない場合や、感染症拡大、震災・豪雨などの自然災害により、やむを得ずセミナーを延期、中止、または開催方法の変更をする場合がございます。あらかじめご了承ください。
- 受講料はすべて税抜き価格の表示となります。

各階層の役割とスキルに対応する研修がわかる

2025公開セミナー体系図

「伸びる」×「伸ばす」研修がここにある

だから選ばれる、
キャリアプランニング公開セミナー

特徴①

体系的な学びも可能
豊富な研修ラインナップ

経験豊富で多彩な講師による充実のプログラムと目的に合わせた研修ラインナップで、体系的かつ効果的な受講が可能です。



特徴②

少人数の参加型プログラムで
しっかり身につく

演習を取り入れた参加型の研修と少人数制で目の行き届く研修体制で、短時間でもしっかりと研修内容が身につきます。



特徴③

異業種・他企業など
参加者との交流が可能

公開型の研修のため、異業種や他企業の社員との交流もでき、多様な価値観に触れることができる貴重な機会です。



はたらくの、その先に。

CAREER
PLANNING

株式会社キャリアプランニング
教育研修営業部

〒700-0901 岡山市北区本町6番36号 第一セントラルビル

Tel.086-224-8221

受付時間:9:00~18:00(土日祝除く)



キャリアプランニング 2025 公開セミナー

各階層の役割とスキルに対応するセミナー早見表

岡山開催 広島開催 福山開催 オンライン開催 新企画セミナー リニューアルセミナー

階層と求められる役割	必要とされるスキルにあった主な研修テーマ	2025 公開セミナー									
		役割理解	部下育成・チームづくり	企業会計	人事・総務	ビジネスマネークレーム応対	思考力課題解決力	業務改善生産性向上	コミュニケーション	営業	セルフマネジメント
上級管理職 (経営層) 部門全体をマネジメントする役職者の方 (例: 部長、シニアマネジャー、工場長など)	全階層共通 <ul style="list-style-type: none">戦略策定リスクマネジメント人財評価計数管理労務管理ファシリテーション意思決定力部下育成目標設定、進捗管理	上級管理職 (経営層) 経営理念・方針共有 年次別役割期待	評価者基本研修 目標設定、進捗管理研修 事業計画立案基盤基本研修 ★コンプライアンス基本研修	指導・育成に活かす上手な褒め方、叱り方研修 エンゲージメント向上研修 ★成長ステージ別指導育成法習得研修 チームビルディング研修	管理職のための決算書の見方・使い方研修 管理会計の基本研修	★即戦力人材から選ばれる企業になるために 「新卒採用向け」採用力強化研修 「中途採用向け」採用力強化研修	アンコンシャスバイアス研修 アンコンシャスバイアス研修	★快適な職場づくりのための5S基本研修 ★業務改善研修	ハラスメント防止研修 ★関係構築力・巻き込み力向上研修 ★コミュニケーション研修	★新規顧客開拓営業研修 ★新規顧客開拓営業研修	★セルフマネジメント研修 ★セルフマネジメント研修
管理職 課 (またはグループ等) 全体をマネジメントする役職者の方 (例: 課長、マネジャー、グループ長など)	全階層共通 <ul style="list-style-type: none">リーダーシップ問題発見、課題解決面談スキルコーチングPDCA(チーム運営)労務管理	管理職 管理職・リーダー	監督職・リーダー研修 新入社員トレーナー養成研修 リーダーシップ＆フォロワーシップ研修 面談スキル向上研修	チーム力を上げるリーダー育成研修 新入社員トレーナー養成研修 リーダーシップ＆フォロワーシップ研修 面談スキル向上研修	ビジネスに活かす会計入門研修 ビジネスに活かす会計入門研修	ロジカルシンキング研修 ロジカルシンキング研修	ヒューマンエラー防止研修 ヒューマンエラー防止研修	「ヒューマンエラー防止研修」 「段取り力」強化研修 「タイムマネジメント研修	「ヒューマンエラー防止研修」 「段取り力」強化研修 「タイムマネジメント研修	新規顧客開拓営業研修 新規顧客開拓営業研修	新規顧客開拓営業研修 新規顧客開拓営業研修
監督職・リーダー 非管理職で、チームを指揮、指導する役職者の方 (例: 係長、主任、班長、リーダーなど)	全階層共通 <ul style="list-style-type: none">リーダーシップ問題発見、課題解決面談スキルコーチングPDCA(チーム運営)労務管理	監督職・リーダー 監督職・リーダー	監督職・リーダー研修 新入社員トレーナー養成研修 リーダーシップ＆フォロワーシップ研修 面談スキル向上研修	チーム力を上げるリーダー育成研修 新入社員トレーナー養成研修 リーダーシップ＆フォロワーシップ研修 面談スキル向上研修	ビジネスに活かす会計入門研修 ビジネスに活かす会計入門研修	ロジカルシンキング研修 ロジカルシンキング研修	ヒューマンエラー防止研修 ヒューマンエラー防止研修	「ヒューマンエラー防止研修」 「段取り力」強化研修 「タイムマネジメント研修	「ヒューマンエラー防止研修」 「段取り力」強化研修 「タイムマネジメント研修	新規顧客開拓営業研修 新規顧客開拓営業研修	新規顧客開拓営業研修 新規顧客開拓営業研修
中堅 主に新卒入社5~10年目程度、 または既卒(社会人経験)5~10年目の方	全階層共通 <ul style="list-style-type: none">ティーチングロジカルシンキングタイムマネジメントPDCAフォロワーシップ	中堅 中堅	中堅社員基本研修 中堅社員基本研修	中堅社員基本研修 中堅社員基本研修	中堅社員基本研修 中堅社員基本研修	ビジネスに活かす会計入門研修 ビジネスに活かす会計入門研修	ロジカルシンキング研修 ロジカルシンキング研修	ヒューマンエラー防止研修 ヒューマンエラー防止研修	「ヒューマンエラー防止研修」 「段取り力」強化研修 「タイムマネジメント研修	新規顧客開拓営業研修 新規顧客開拓営業研修	新規顧客開拓営業研修 新規顧客開拓営業研修
若手 主に新卒入社2~4年目、 または既卒(社会人経験)2~4年目の方	全階層共通 <ul style="list-style-type: none">段取り力モチベーション向上ポジティブシンキング	若手 若手	若手社員基本研修 若手社員基本研修	若手社員基本研修 若手社員基本研修	若手社員基本研修 若手社員基本研修	ビジネスに活かす会計入門研修 ビジネスに活かす会計入門研修	ロジカルシンキング研修 ロジカルシンキング研修	ヒューマンエラー防止研修 ヒューマンエラー防止研修	「ヒューマンエラー防止研修」 「段取り力」強化研修 「タイムマネジメント研修	新規顧客開拓営業研修 新規顧客開拓営業研修	新規顧客開拓営業研修 新規顧客開拓営業研修
新人 新卒(高卒、専門卒、高専卒、大卒、大学院卒)	全階層共通 <ul style="list-style-type: none">ビジネスマナー報連相	新人 新人	新人社員研修 新人社員研修	新人社員研修 新人社員研修	新人社員研修 新人社員研修	ビジネスに活かす会計入門研修 ビジネスに活かす会計入門研修	ロジカルシンキング研修 ロジカルシンキング研修	ヒューマンエラー防止研修 ヒューマンエラー防止研修	「ヒューマンエラー防止研修」 「段取り力」強化研修 「タイムマネジメント研修	新規顧客開拓営業研修 新規顧客開拓営業研修	新規顧客開拓営業研修 新規顧客開拓営業研修