

リニューアル

～上司からの信頼と安心感を高める～ 実践！報連相研修

対象	◆ 主に新入社員～5年目程度の社員の方 ◆ 新人教育に携わり基本的な考え方や教え方を学び直したい方		
研修のねらい	◆ 基本となるコミュニケーション力を高め、会話の苦手意識を払拭する ◆ 報告・連絡・相談の基本的な考え方と手法を学び、実践を交えて「今日から使える」状態を目指す ◆ 客観的な立場で報告・連絡・相談の重要性を学び、職場内での円滑なコミュニケーションができる環境づくりのポイントを理解する		
日時会場	ID:26132 2026年 7月17日(金) 10:00～17:00 岡山 キャリアプランニング岡山本社(岡山駅東口 徒歩5分) ID:26166 2027年 1月22日(金) 10:00～17:00 岡山 キャリアプランニング岡山本社(岡山駅東口 徒歩5分)		
受講料	お一人様 30,000円(税抜) ※テキスト代含む ※昼食のご用意はございません	定員	20名

プログラム

1.オリエンテーション<講義、ワーク>

- ①講師自己紹介
- ②研修概要、研修の目的共有
- ③グループ内自己紹介等アイスブレイク

2.コミュニケーションの基礎力アップ<講義、ワーク>

- ①コミュニケーション力チェックワーク
- ②「雑談」コミュニケーションワーク
- ③言語・非言語コミュニケーション

3.報告・連絡・相談の基礎<講義、ワーク>

- ①報告・連絡・相談のセルフチェック
- ②報告・連絡・相談の考え方
- ③報告・連絡・相談の実践のポイント
- ④事例で考える報告・連絡・相談のポイント(ケーススタディ)
- ⑤上司の立場で考える報告・連絡・相談のポイント

4.報告・連絡・相談の実践グループワーク

<グループワーク>

- ①報告・連絡・相談の実践グループワーク
- ②各グループ発表

5.伝え方の改善(スキルと環境)<講義、ワーク>

- ①物事の「見え方」の違いを理解する
- ②論理的な伝え方
- ③アサーティブコミュニケーション
- ④職場の心理的安全性

6.研修の振り返りとまとめ<講義、ワーク>

- ①目標設定
- ②目標共有
- ③まとめ

講師

引地 憲幸

2005年より医薬品・化粧品小売業にて、店舗勤務を経て店長職として3年間従事。その後、新卒採用担当として5年間でのべ500名以上の新卒採用に携わる。その後、人材サービス会社に転職し、営業職と兼務し、新卒採用コンサルタントとして活躍を経て、2019年に独立開業。BtoBだけでなくBtoCのキャリア成長へ支援の幅を広げている。また就職活動支援などを通じて、若い世代の特徴を熟知しており、若手社員と管理職や先輩社員とのジェネレーションギャップの解消をすべく、双方へ働きかけるプログラム得意としている。さらに若手社員のモチベーションアップを図る巻き込み型の講義スタイルや即実践できるプログラムは好評を得ている。Waymarkers(ウェイマーカーズ)代表。



お申し込みはWEBで！

キャプラ研修サーチ

検索


<https://capla-kensyu.jp/>

営業担当者印

- 受講料はすべて税抜き価格の表示となります。
- セミナーのお申し込みキャンセル期限は、開催日の7日前（中6日必要）です。それ以降のキャンセルは、事務手数料として受講料の半額をご請求させていただきます。ただし、研修当日にご連絡なく欠席された場合は、全額をご請求させていただきます。割引適用時も、通常料金の半額もしくは全額のご請求となります。あらかじめご了承ください。（※新入社員研修／1日・2日コース、製造業向け新入社員研修／1日・2日コースは除く）
- 同業の方（個人でコンサルタント業、研修講師業をされている方も含む）のご参加はご遠慮いただいております。
- お申し込み人数が研修実施に必要な最低人数に達しない場合や、感染症拡大、震災・豪雨などの自然災害により、やむを得ずセミナーを延期、中止、または開催方法の変更をする場合がございます。あらかじめご了承ください。

はたらくの、その先に。


**CAREER
PLANNING**
**株式会社キャリアプランニング
教育研修営業部**

〒700-0901 岡山市北区本町6番36号 第一セントラルビル

Tel.086-224-8221

受付時間:9:00～18:00(土日祝除く)

