

上長		

所属	
氏名	

年 月 日 ()

研修報告書

実施日	2026年5月14日(木)
実施場所	株式会社キャリアプランニング 岡山会場
セミナー名	～営業初心者の不安を解消～ 基礎からはじめる営業研修 (セミナーID : 26105)
登壇講師	安村 睦子
参加目的	

■ 今回のセミナーで実務に活かして欲しい学び

学んだこと	実務への活かし方
営業担当としての基本マナーや心構えを理解し、社内外で信頼を築くためのコミュニケーション力を身につける。	
メタ認知力や時間管理、目標達成に向けた論理的思考といった営業担当としての基本スキルを習得し、お客様の利益を考えた提案手法を学ぶ。	
顧客の購買心理やニーズを引き出すヒアリングのステップを理解し、お客様のタイプに合わせた適切なアプローチ手法を習得する。	

■ 実践に向けた周囲へのお願い

--

■ 上司からのフィードバック

--